

**RODRIGO ANTONIO JARA ZULETA**  
**PROFESIONAL CON ALTA EXPERIENCIA COMERCIAL,**  
**ESPECIALISTA EN MARKETING Y GESTIÓN DE PUNTO DE VENTA**

---

Gath y Chaves N° 2482. Providencia, Santiago, Chile.  
+56 9 98261816  
rodrigo.jara.zuleta@vtr.net

---

ONCE AÑOS DE EXPERIENCIA EN EMPRESAS NACIONALES E INTERNACIONALES, FOCALIZADO EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y ALINEACIÓN ESTRÁTÉGICA. ESTILO DE GESTIÓN ORIENTADO HACIA EL LOGRO DE OBJETIVOS PERDURABLES EN ÁREAS COMERCIALES Y CON ALTA CAPACIDAD DE IMPLEMENTAR ACCIONES DE VENTAS INMEDIATAS Y ESTRUCTURAS QUE ASEGUREN EL ÉXITO FUTURO.  
EXPERIENCIA EN MERCADOS ALTAMENTE COMPETITIVOS, RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS Y EN LA BÚSQUEDA CONTINUA DE LA SATISFACCIÓN TOTAL DEL CLIENTE POR MEDIO DE LA EJECUCIÓN DE ESTRATEGIAS DE INTELIGENCIA DE MERCADOS.

---

**EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**IDEA TU MUEBLE**

- Coordinador Comercial 2015 - actual

**UNY2**

- Gerente Comercial 2012 - 2015

**ARTERISCO**

- Jefe de Proyectos 2011 - 2012
- KAM 2010 - 2011
- Ejecutivo de Cuentas 2008 - 2009

**CREATIVELINE**

- Ejecutivo de Ventas 2006 - 2007

**FX ADVISORS**

- Financial Advisors 2005 - 2006

**LA RED TELEVISION**

- Asistente de Estudios 2002 - 2004
- Práctica Profesional 2001 - 2001

**OTROS PROYECTOS**

- COPEC S.A. Asesoría de Investigación de Mercado 2006 - 2007
  - BURDEO. CEO, Agencia de Marketing y Publicidad 2004 - 2005
- 

**FORMACIÓN**

**Publicista, mención en Planificación de Marketing y Medios** 1998 - 2002

DUOC UC, Santiago de Chile.

**Administración Financiera** 2014 - 2014

Pontificia Universidad Católica, Santiago de Chile.

**Coaching de Ventas I y II** 2010 - 2011

Versátil, Santiago de Chile.

**Ingles Nivel 5 (8 niveles)** 2005 - 2006

Centro Cultural Providencia, Santiago de Chile.

**DATOS PERSONALES**

Estado Civil: Casado.  
Lugar de Nacimiento: Santiago de Chile.  
Fecha de Nacimiento: Mayo 09, 1975.

---

# AMPLIACIÓN DE CURRÍCULO

EMPRESA	PUESTO	FUNCIONES	LOGROS
IDEA TU MUEBLE	Coordinador Comercial	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Gestión y coordinación de ventas.</li> <li>2. Control operativo.</li> <li>3. Administración de empresa.</li> <li>4. Desarrollo de cartera de clientes.</li> <li>5. Negociación con proveedores y control de costos.</li> <li>6. Asesorías en desarrollo de plan de marketing.</li> <li>7. Asesorías de marketing digital SEO / SEM / Social media.</li> <li>8. Gestión y control de presupuestos.</li> <li>9. Facturación, cobros y finanzas.</li> </ol>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Desarrollé la estructura de comunicación.</li> <li>✓ Consolidé un emprendimiento.</li> <li>✓ Optimicé los procesos productivos y variables de control por KPI.</li> <li>✓ Propicié la disminución de costos fijos y operacionales.</li> <li>✓ Generé sinergias comerciales.</li> <li>✓ Cree equipos de trabajo.</li> <li>✓ Generé la apertura al mercado digital.</li> <li>✓ Líder de procesos creativos online.</li> </ul>
UNY2	Gerente Comercial	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Liderar y gestionar equipo comercial.</li> <li>2. Supervisión y control diario de cotizaciones, prospectos y ventas por cada ejecutivo comercial y Jefes de proyecto.</li> <li>3. Negociaciones.</li> <li>4. Definir, ejecutar y controlar el plan estratégico comercial en proyectos de marketing de PDV y fabricación de activos fijos.</li> <li>5. Plan de Marketing</li> <li>6. Supervisión de proyectos, control de ventas y gestión administrativa.</li> <li>7. Gestión y control de presupuestos por proyecto.</li> <li>8. Análisis y control financiero, factoring y Ctas bancarias.</li> </ol>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Configuré el plan de negocio con éxito histórico.</li> <li>✓ Elaboré plan de metas e incentivos eficiente.</li> <li>✓ Generé sinergias de trabajo lo cual ayudó a disminuir errores, mejorar la calidad del producto y bajar gastos.</li> <li>✓ Aumenté las cotizaciones y ventas en 100%.</li> <li>✓ Propicié la mejora sostenida en procesos de control de calidad.</li> <li>✓ Propicié la disminución de tiempos de fabricación y costos por proyecto.</li> <li>✓ Realicé acuerdos de cooperación, alianzas y sinergias con proveedores.</li> <li>✓ Aumenté la rentabilidad.</li> <li>✓ Desarrollé nuevos mercados y acuerdos comerciales.</li> </ul>
ARTERISCO	Jefe de Proyectos	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Gestión Comercial.</li> <li>2. Desarrollo de proyectos y nuevos negocios en marketing de PDV.</li> <li>3. Asesoría y alineamiento estratégico del plan de marketing.</li> <li>4. Desarrollo de proyectos publicitarios, trade marketing, visual y store planning.</li> <li>5. Coordinación de actividades comerciales y supervisión operativa.</li> <li>6. Facturación.</li> <li>7. Resolución de problemas.</li> <li>8. Encargado de grandes clientes.</li> <li>9. Planificar, ejecutar y controlar los proyectos de punto de venta.</li> </ol>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Realicé apertura y desarrollo de canal en retail.</li> <li>✓ Realicé la apertura al mercado inmobiliario.</li> <li>✓ Amplié el portafolio de clientes.</li> <li>✓ Fui record de ventas histórico de la empresa.</li> <li>✓ Fui el responsable de más del 50% de las ventas anuales de la empresa.</li> <li>✓ Realicé acuerdos comerciales con rentabilidades históricas.</li> <li>✓ Fui premiado en 3 años consecutivos como el mejor ejecutivo.</li> </ul>
CREATIVELINE	Ejecutivo de Cuentas	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Prospectos y nuevos clientes en Trade marketing.</li> <li>2. Gestión de cuentas. Cotizaciones y licitaciones.</li> <li>3. Negociación con proveedores.</li> <li>4. Supervisión de personal de nuevas áreas.</li> <li>5. Desarrollo de área y acuerdos comerciales.</li> </ol>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Fui responsable por la apertura del área de merchandising y acrílicos.</li> <li>✓ Aumenté ventas anuales y clientes cautivos.</li> </ul>
FX ADVISORS	Financial Advisors	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Asesoría para la inversión en Forex con apertura de cuentas desde US\$25.000.</li> <li>2. Negociación y encargado de cierre de negocios.</li> <li>3. Estudio diario de los índices y variaciones económicos globales.</li> </ol>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Descubrí mis capacidades innatas para la negociación y venta.</li> <li>✓ Fui elegido el Advisors del mes.</li> <li>✓ Adquirí habilidades de negociación vía telefónica.</li> </ul>
La Red Televisión	Asistente de Estudios	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Análisis estadístico y de mercado.</li> <li>2. Control de información y estrategias de ventas.</li> <li>3. Desarrollar estudios de mercado de tv chilena.</li> <li>4. Presentación de estrategias de ventas para el área comercial.</li> <li>5. Presentar resultados, avances e informes diarios del rating de la televisión abierta por gerencias.</li> <li>6. Tabulación y administración de bases de datos.</li> <li>7. Plan de Medios.</li> </ol>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Contribuí a la consecución de metas de ventas de la empresa.</li> <li>✓ Potencié las actividades de marketing mediante la utilización de personajes televisivos.</li> <li>✓ Logré bajar los tiempos de elaboración de informes diarios.</li> </ul>

## GIRO DE EMPRESAS

EMPRESA	GIRO	HEADCOUNT	FACTURACIÓN ANUAL
IDEA TU MUEBLE	Fabricación de muebles, material publicitario y asesorías de PDV.	3 personas	
UNY2	Asesoría en la gestión de marketing y marcas en el punto de venta, manejo de cuentas, organización de eventos y fabricación de material publicitario.	40 personas	US\$ 500.000
ARTERISCO	Empresa líder en asesoría de proyectos publicitarios, marketing y fabricación de muebles.	150 personas	US\$ 2.000.000
CREATIVELINE	Empresa comercializadora e importadora de soportes publicitarios, merchandising y material gráfico.	15 personas	US\$ 400.000
FX ADVISORS	Empresa internacional con sucursal en Chile de ventas del servicios de inversión para el mercado Forex	50 personas	US\$ 1.000.000
LA RED	Empresa de televisión canal audiovisual	500 personas	US\$ 50.000.000

### HONORES & ACTIVIDADES

Fui premiado en el cierre de año 2009, 2010 y 2011 por los dueños de Arterisco como el Profesional del año.

He participado en diferentes campeonatos deportivos:  
 - 1º lugar campeonato Futbolito aniversario Red Televisión  
 - Campeonato de fútbol UC 2010 y 2011.  
 - Carrera Entel MTB challenger 2013 y 2014.